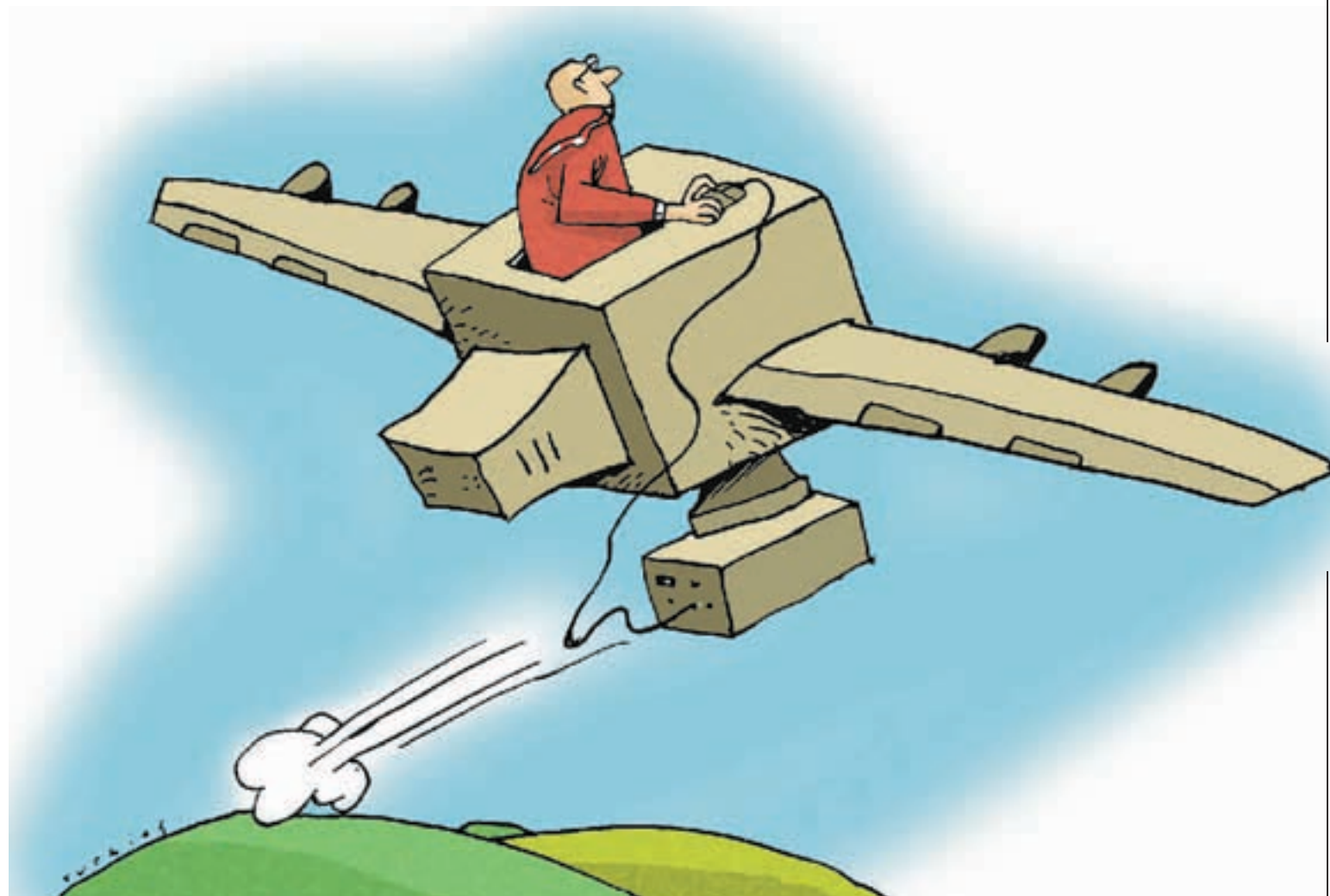


## DUROS INICIOS

El proyecto Ticnux nació como respuesta particular al mercado basado en la venta de licencias

«En realidad, Ticnux nació porque el programa que utilizaba para mi proyecto de fin de carrera —basado en un sistema operativo con licencia— me dejó ‘colgado’ y tuve que recurrir, como solución de urgencia, a otro programa basado en el software libre con el que pude desarrollar sin problemas todo el trabajo». Así explica Raúl García cómo fueron los comienzos de su idea de negocio.

El proyecto surgió hace dos años y, según explica el joven empresario, «se planteó como una respuesta particular a un mercado laboral que no valoraba suficientemente a los nuevos titulados y que estaba anclado en la venta de licencias de software».



Eva Sanchís  
Valencia

## Nuevas alas para el software libre

ABARATAR COSTES, PERSONALIZAR APLICACIONES Y CONQUISTAR SOLUCIONES PARA LAS NUEVAS NECESIDADES QUE EL MERCADO PLANTEA SON CLAROS OBJETIVOS DE LOS EMPRENDEDORES QUE UTILIZAN LA **INFORMÁTICA SIN LICENCIAS** COMO HERRAMIENTA CLAVE DE SU PROYECTO EMPRESARIAL

Si gran parte del éxito de una idea de negocio es la formación del que la lleva a cabo, otra muy importante es la fe que se tiene en el proyecto. Raúl García y Javier Martín son dos emprendedores con ideas de negocio basadas en el desarrollo de software aplicado a necesidades muy diferentes, ambos están profesionalmente preparados y los dos creen firmemente que sus proyectos pueden beneficiar a cuantos participen en él.

Raúl García forma parte de esa minoría que se atreve a plantarle cara a los grandes. Su compañía, Ticnux Servicios Informáticos Profesionales ofrece a las empresas la posibilidad de no tener que pagar licencias por el sistema operativo que utilizan ni por los programas que necesitan.

«Tras familiarizarme con el sistema operativo Linux me decidí a plantearlo como un buen instrumento para las empresas. Observé que cumplía las mismas funciones que Windows, tenía menos fallos, era más fácil de adaptar a lo que se necesitaba, por muy específico que fuera, mucho más difícil de infectar por los virus de internet y, encima, no había que pagar por la licencia», explica García. Sin embargo, ésta no es una tecnología nueva. «Hace 20 años, en Estados Unidos, el programador informático Richard

Stallman desarrolló la licencia GPL con la que se proponían cuatro libertades: ver el código fuente de programación, modificarlo, distribuirlo y adaptarlo a las necesidades del usuario, y de ahí aparecieron sistemas operativos libres como el Linux», añade.

En aquel entonces era difícil encontrar programas basados en esta licencia, sin embargo hoy y, según

García, «existen muchísimos programas que son perfectamente compatibles con este sistema operativo libre y que cumplen las mismas funciones, incluso más especializadas y con menos riesgo que el ya conocido Windows, para el que sí se precisa licencia, con el consecuente ahorro que eso supone para la empresa».

Ticnux ha sido galardonada en la última edición de premios Bancaja a

Jóvenes Emprendedores al igual que la firma Almira Labs, puesta en marcha por Javier Martín y Juan José Olmedilla. «Nosotros trabajamos para crear nuevas aplicaciones en el entorno de las redes de comunicación convergentes, es decir, ahora existen las redes de telefonía fija por un lado y de móvil por otro, además de la de datos, de la ADSL... y todo un conglomerado de tecnologías que

dentro de unos años convergerán», explican. Llegar a esta situación significará crear unos nuevos servicios que se programarán según unos estándares tecnológicos que ahora se utilizan para los buzones de voz, «como los sms y una serie de servicios añadidos al valor de la red, que es comunicarse», añade Martín.

Crear esos servicios, según el joven físico, es muy complicado, «pero nosotros proponemos lenguajes propios de programación a partir de un sistema estándar internacional sobre el que vamos a programar. Está basado en JAVA, que es un lenguaje abierto y que facilitará mucho la creación de esos servicios, además de conseguir que sean más económicos y las operadoras puedan reducir el tiempo que tardan en sacar nuevos productos al mercado». Según ellos, esto hará que las empresas de telecomunicaciones puedan competir no solamente en precios sino también en catálogo de servicios. «Nosotros ofreceremos herramientas para que ese desarrollo sea más rápido, menos costoso y, además, surjan ideas mucho más innovadoras», concluye Javier Martín.

### «Sin equipo hay pocas opciones de éxito»

JAVIER MARTÍN / Socio de Almira Labs

-¿Lo más difícil de ser emprendedor?

-Mantener la constancia y la confianza en ti mismo y en tu idea. Hay una cierta travesía del desierto hasta demostrar que la idea original es viable como empresa, que son dos cosas muy distintas. Emprender significa transformar una idea en un negocio viable, hay que entender que una idea por sí misma no tiene gran valor hasta que tiene un modelo de negocio y un equipo que la ejecuta.

-¿Qué resulta más gratificante?

-Poder decidir por nosotros mismos y hacer las cosas bien, conforme a los principios de la Ingeniería del Software y de la Calidad, sin cortapisas comerciales o de otro tipo, como ocurre con frecuencia en la industria. Poder ofrecer un entorno de trabajo profesio-

sional y motivador que nuestra gente valora enormemente y que, además, ellos pueden ayudar a crear y mejorar cada día. Nuestra forma de trabajo es muy distinta a la común de la industria informática.

-Y ¿en cuanto al trabajo en equipo?

-Es imprescindible. No es posible hacer algo por ti mismo, necesitas contar con gente válida y comprometida, respetar su profesión y hacerles participar en la idea de negocio. Si no tienes un equipo, tienes pocas posibilidades de éxito.

